

Missões Empresariais como fazemos

Programa Melhores Práticas Internacionais na Organização de Missões Empresariais

Luanda,
16 de Abril de 2024



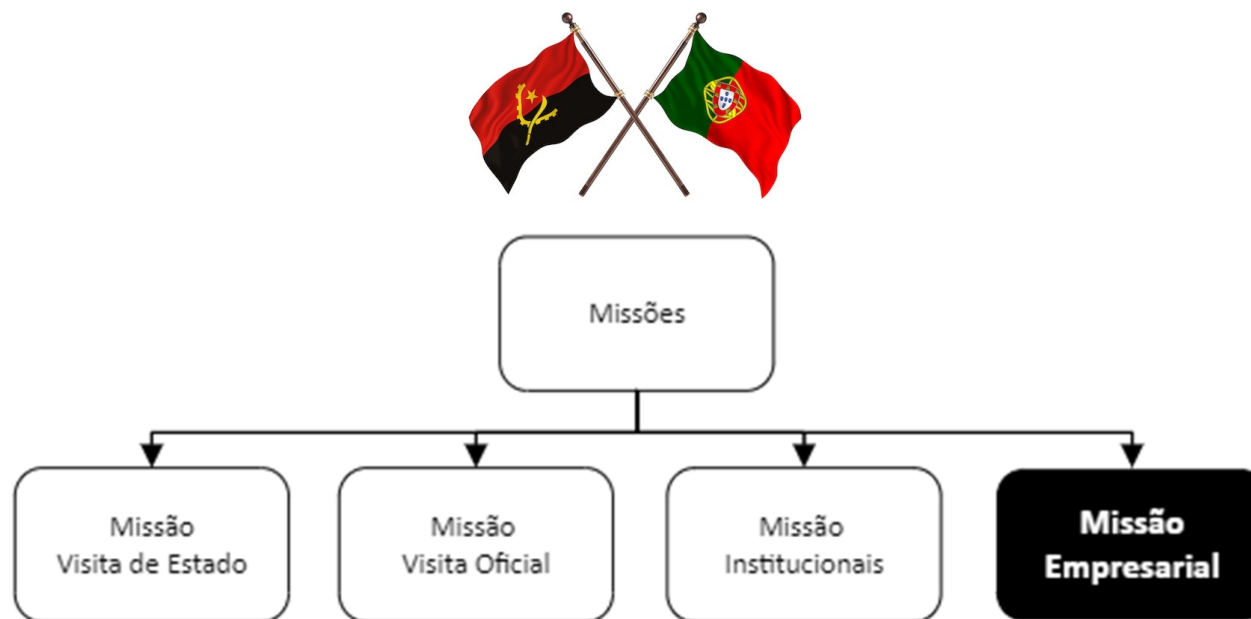
aicep Portugal Global
Agência para o Investimento
e Comércio Externo de Portugal





aicep Portugal Global

Programa Melhores Práticas Internacionais na Organização de Missões Empresariais



academia aicep



aicep Portugal Global

Passos principais na organização de missões empresariais

- ✓ Identificação oportunidade/motivo
- ✓ Check list
- ✓ Programar
- ✓ Orçamentar
- ✓ Angariação de participantes
- ✓ Informação de Mercado
- ✓ Catálogo de Missão
- ✓ Mapear potenciais importadores
- ✓ Reuniões
- ✓ Seminário
- ✓ Visita a eventos
- ✓ Contacto com o país
- ✓ Relatório final
- ✓ Acompanhamento (*follow Up*)
- ✓ Caso prático



academia aicep



aicep Portugal Global

Oportunidade | Motivo

Porquê?

- Objectivos
- Realização de uma feira
- Oportunidades de negócio
- Manifestação de interesse de associações ou empresas
- Demonstração externa de interesse
- Visita de carácter institucional



academia aicep



aicep Portugal Global

Check List

Porquê?

- Elaboração de um guião para todas as direções envolvidas.
 - Se possível com datas/Janela temporal para a sua execução
 - Cronograma



academia aicep



aicep Portugal Global

Programar Missão

- Briefing à Missão
 - À chegada ao mercado (e antes se possível)
- Seminário económico
- Reuniões B2B
- Reuniões institucionais
- Visita a feira ou evento relevante
- Evento de *networking*
- Contacto com o país



academia aicep



aicep Portugal Global

Orçamento / Logística

Levantamento de custos associados à Missão:

- a) Viagens
- b) Alojamento
- c) Transfers
- d) Salas de reuniões (Seminário Económico/B2B)
- e) Equipamentos informáticos
- f) Materiais promocionais
- g) Consultores
- h) Interpretes



academia aicep



aicep Portugal Global

Angariação de participantes

- Publicitação da Missão em banda larga através dos canais editoriais da AICEP
- Publicitação personalizada através dos Gestores de Cliente/Rede
- Abertura simultânea de inscrições online
 - Garantindo Janela temporal de resposta



academia aicep



aicep Portugal Global

Informação de mercado para empresas participantes

- Dossiê sobre Macro-económico
- Dossiê de Relacionamento Económico Bilateral
- Estudo de mercado sobre setores envolvidos na Missão
- Informação diversa. [Ver mais...](#)
- Comparador de Mercados. [Ver mais...](#)
- Booklet sobre a missão

ENCONTRE O SEU MERCADO

Consulte a análise de mercado que os nossos especialistas desenvolveram, desde o ambiente de negócios, evolução das importações e exportações, até à recomendação de oportunidades e tendências.

PORTUGAL **EXPORTA**

TÓPICOS

AMBIENTE DE NEGÓCIOS

DADOS MACROECONÓMICOS

IMPORTAÇÕES

EXPORTAÇÕES

BALANÇA COMERCIAL

QUADRO LEGAL E REGULAMENTAR



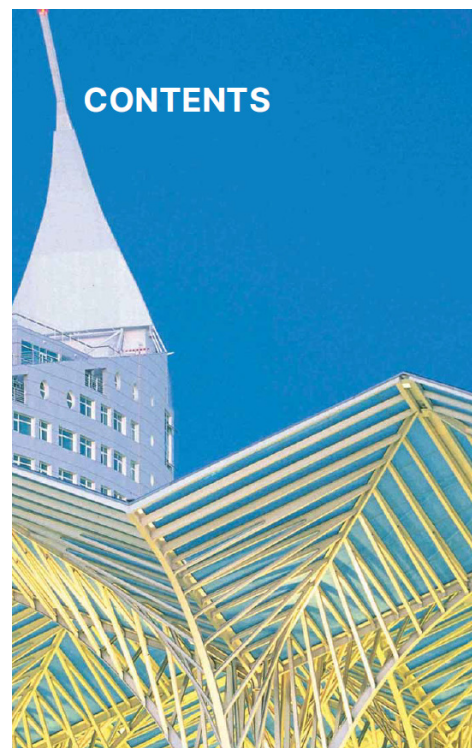
academia aicep



aicep Portugal Global

Catálogo de Missão

- Apresentação AICEP
- Apresentação de competências nacionais no setor ou setores
- Perfil de cada empresa participante
- Informação sobre a Feira (se aplicável)
- Programa da Missão



CONTENTS

aicep Portugal Global	4
InnoTrans Exhibition Grounds	6
Portuguese Railway Platform	8
Portuguese Railway Capabilities	12
Exhibitors Profile:	
AMORIM CORK COMPOSITES, S.A.	14
AP Bridge Construction Systems, Lda.	16
Couro Azul - Indústria e Comércio de Couros, S.A.	18
CP - Comboios de Portugal, E.P.E.	20
EFACEC - Engenharia e Sistemas, S.A.	22
Everlux	24
FERESPE Fundição de Ferro e Aço, Lda.	26
INCOMEFE - Engineering, Lda.	28
LANTAL - Textiles S.A.	30
MCG - Manuel Conceição Graça, Lda.	32
MOTA-ENGL, Engenharia e Construção, S.A.	34
NOMAD TECH	36
PROZINCO - Construção e Manutenção, Lda.	38
SISCOG - Sistemas Cognitivos, S.A.	40
STECONFER, S.A.	42
SUNVIATO - Indústria de Componentes Automóveis, S.A.	44



aicep Portugal Global

Mapear potenciais parceiros

- Identificação de potenciais importadores/investidores
 - Existentes no portfolio AICEP
 - Procura pro-ativa do Delegado ou com envolvimento de parceiros locais
 - Recolha de perfil
- Partilha do perfil da empresa portuguesa visitante
- Contacto de seguimento com empresas locais



academia aicep



aicep Portugal Global

Marcar reuniões

- Organização do calendário de reuniões segundo princípios de eficiência
 - Deslocação às empresas
 - Marcação de um espaço para os encontros



Missão empresarial, Teerão, 2017



academia aicep



aicep Portugal Global

Realizar seminário

- Preparação da Comunicação do seminário
 - Difusão
 - Identidade visual
 - Motto do evento
- Criação de programa
- Envio de convites a oradores
- Envio de convites a participantes
- Contratação de sala e meios



academia aicep



aicep Portugal Global

Visita a feiras

- Coordenar com a Feira a entrada da Delegação
- Identificação de pontos de interesse (seminários ou eventos a decorrer)
- Visita a potenciais parceiros previamente identificados



academia aicep



aicep Portugal Global

Organizar evento de networking

- Proporcionar encontro da Missão com interlocutores locais
 - Diáspora
 - Entidades de interesse
 - Potenciais parceiros



academia aicep



aicep Portugal Global

Contacto com o país

- Programa de natureza cultural
 - Contacto com a cultura e natureza locais



academia aicep



aicep Portugal Global

Relatório final da Missão

- Descrever o contexto de realização da Missão
- Descrever a ação ancora que proporcionou a Missão
- Descrever participação
 - Entidades portuguesas
 - Entidades locais
- Conclusões
 - Envolvendo resultados esperados e obtidos
- Impacto da Missão nos Media
- Próximos passos



academia aicep



aicep Portugal Global

Acompanhamento (*follow up*)

- Partilha do relatório de missão com as áreas de negócio
 - Objectivo:
 - Conhecimento
 - Seguimento das oportunidades e dificuldades encontradas a nível comercial e institucional



academia aicep

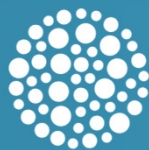
PORTUGAL GLOBAL

Obrigado

Nuno Várzea

nuno.varzea@portugalglobal.pt

portugalglobal.pt



aicep Portugal Global

Agência para o Investimento
e Comércio Externo de Portugal



academia aicep

capacitação empresarial